

**подробно**

- 12:10 Суд взыскал со «Стройгазконсалтинга» в пользу Банка Москвы около 5,6 млрд рублей
- 12:06 Дмитрий Песков назвал необоснованным продление санкций против России
- 12:03 В Дагестане ликвидировали двух боевиков
- 12:01 Дата встречи по реструктуризации долга Украины пока не согласована
- 11:47 ЛГБТ-активист Николай Алексеев оштрафован за попытку провести гей-парад
- 11:46 Расходы на подготовку к ЧМ-2018 по футболу сокращены на 30 млрд рублей
- 11:27 Более 95 тыс. человек освобождены по амнистии к 70-летию Победы
- 11:23 Фигурант «болотного дела» Степан Зимин будет освобожден по УДО
- 11:16 Напавшие на афганский парламент боевики ликвидированы
- 10:59 Украина перечислила России \$75 млн в счет погашения кредита на \$3 млрд

**Критическая биомасса**



08.05.2015, 16:00

**Компания «Ковровские котлы» — редкий в России представитель альтернативной энергетики. Тепло, пар и электроэнергию с помощью ее продукции можно получать из опилок, коровьей подстилки, шелухи семечек и других отходов деревообработки и сельхозпродуктов. Доступная связь нужна ей не только для того, чтобы продавать свои котлы по всей стране, но и чтобы снимать информацию с датчиков на котлах — этого требует новый бизнес компании.**

[Пора сокращать издержки / Совместный проект «Ъ» и «МегаФон»](#)

[Технологический уклад водителя Басова / Об участнике проекта «Такси Т»](#)

[С азиатским акцентом / Об участнике проекта «ДСФ Логистик»](#)

[«М2М-решения, которые предлагал прежний оператор, с нашим оборудованием просто не работали» / Блог Ярослава Кучина, генерального директора компании «Ковровские котлы»](#)

[Архив опросов](#)

Первый свой агрегат компания «Ковровские котлы», как рассказывает ее директор по развитию Ярослав Кучин, установила в 2000 году одному владимирскому предпринимателю — владельцу деревообрабатывающего производства. Ковровские котлы получают энергию из биомассы. У первого клиента были горы опилок: он пилил доски. И ему было нужно много тепла — для сушилки. Куда девать горы опилок и где взять энергию для сушки? Новый энергоагрегат решил две эти проблемы сразу.

Именно эта идея — что в стране много деревообрабатывающих компаний и у них буквально горы отходов (иногда до 80% исходного сырья отправляются туда), которые можно превратить в энергию, — привела за год до этого события к созданию «Ковровских котлов». За основу были взяты российские разработки. «Вот передо мной лежит книга, советское издание 1956 года. Изложенные здесь идеи и легли в основу нашей техники», — говорит Ярослав Кучин. По его словам, технология, конечно, не стоит на месте. «У нас есть свой серьезный конструкторский отдел. Мы сотрудничаем с исследовательскими институтами в Санкт-Петербурге, Москве, Швеции и Германии», — перечисляет он. Скандинавские страны и Германия — признанные лидеры в биоэнергетике. Там россияне покупают многие необходимые комплектующие. Туда же ездят на выставки. «Я считаю, что мы находимся в числе лидеров среди подобных компаний», — подводит итог усилий Ярослав Кучин.

До 2005 года продажи котлов можно было назвать штучными, говорит директор компании. Но потом все пошло веселее. Среди потребителей есть не только деревообработчики. Котельные из Коврова стоят, например, в логистических парках «Север» и «Север-2». «До проекта с нами владельцы использовали дизель-генераторы. Учитывая стоимость солярки, инвестиции в наши котлы должны отбиться за год-полтора», — описывает преимущества своей продукции Ярослав Кучин.

На сегодняшний день продано и установлено более 1,1 тыс. котлов. («По правде говоря, после 1 тыс. я перестал считать: надоело», — признается Ярослав Кучин.) Их суммарная мощность — около 1,2 тыс. МВт. Для сравнения: примерно такую мощность потребляет полуостров Крым. В компании гордятся тем, что теперь стали поставлять свою продукцию для энергоснабжения целых поселков. Например, поселок шахтеров Восток в Приморском крае (здесь на ГОКе добывают вольфрам, но в последнее время начала развиваться и деревообработка) с 4 тыс. населения снабжается энергией с теплоэлектростанции, где установлены пять котлов из Владимирской области суммарной мощностью 40 МВт.



Фото: Дмитрий Лебедев / Коммерсантъ

В прошлом году компания вышла на новый рынок. Переквалифицировалась из производителя в оператора ЖКХ. Помогли государственные усилия по поддержке перевода котельных, работающих на дорогостоящем мазуте и угле, на биотопливо. Государство в этом случае предлагает концессию: «Вы строите новую котельную, мы фиксируем тарифы

и даем вам заработать». Присмотреться к этому направлению менеджерам «Ковровских котлов» посоветовал один из прежних клиентов. Сейчас компания снабжает тепло поселок Нерехта (8 тыс. жителей) во Владимирской области, заканчивая первый отопительный сезон. «Пока все идет, как мы рассчитывали. У прежней котельной ежедневные расходы только на топочный мазут составляли 60 тыс. руб.— она была хроническим должником и источником головной боли местной власти. Сейчас с учетом того, что мы закупаем щегу у стороннего производителя, общие ежедневные расходы, включая зарплату, не превышают 10 тыс. руб.»,— подводит итоги сезона Ярослав Кучин.



Фото: Дмитрий Лебедев / Коммерсантъ

В 2015 году компания, скорее всего, сможет записать себе в актив первый проект в дальнем зарубежье. В Индонезию ковровцев «занесло» с легкой руки их старых партнеров — питерского института, который проектирует и большие объекты теплотехники. Они проектировали ТЭС для индонезийского острова Батам и предложили соотечественникам поучаствовать в конкурсе на поставку оборудования. За контракт пришлось посягать, но сейчас ТЭС с российскими котлами находится в стадии монтажа. «Топить индонезийцы будут тростником. Он у них там вырастает за полтора месяца, причем сажать его можно круглогодично»,— описывает возможности тамошней биомассы директор «Ковровских котлов».

С Белоруссией и Казахстаном ковровцы работают давно, после создания Таможенного союза такие проекты стали появляться еще чаще. Но в последнее время компания прикладывает усилия к тому, чтобы найти еще прибалтийских и чешских покупателей. Сейчас в стадии переговоров находится сделка с немцами. Они планируют использовать российские котлы для своего проекта в Южной Африке. «Помогла, конечно, девальвация. Курсы валют сегодня дают нам зеленый свет. Если доведем до логического конца, этот проект загрузит 20% нашей годовой производственной мощности»,— предвкушает Ярослав Кучин.

Недавно компания поменяла оператора мобильной связи. Прежний поставщик никак не помогал оптимизировать расходы в соответствии с реальными потребностями менеджеров компании. Кроме того, после того, как «Ковровские котлы» стали оператором в системе ЖКХ Владимирской области, ей понадобились M2M-услуги, когда при помощи мобильной связи с энергетического оборудования снимаются данные с встроенных датчиков.